

Un nouveau franchisé dans le département du Rhône pour le réseau UNISO France



Deux des associés de RFI, Serkan Tekdogan (à gauche) et Kevin Ruscello (à droite)

UNISO France renforce sa présence en région Auvergne-Rhône-Alpes avec l'arrivée de Rhône Façade Isolation (RFI), nouveau franchisé dans le département du Rhône. Portée par trois associés – Morgan Neveu, Kévin Ruscello et Serkan Tekdogan – l'entreprise débute ses activités avec plusieurs premiers chantiers en 2025, dont une rénovation thermique à Pollionnay où un propriétaire témoigne déjà des bénéfices de la solution d'isolation par l'extérieur Uniso.

Trois associés, une même ambition : faire connaître une solution d'ITE innovante dans le Rhône

Amis d'enfance, Morgan Neveu, Kévin Ruscello et Serkan Tekdogan se retrouvent aujourd'hui à la tête de Rhône Façade Isolation. Forts de leurs parcours respectifs – gestion d'affaires dans le nucléaire, conduite de travaux en menuiserie haut de gamme, peinture-façade – ils ont choisi de s'associer autour de la franchise Uniso.

Leur motivation ? Le produit. « Nous avons posé des panneaux Uniso en sous-traitance à Grenoble et nous sommes tombés amoureux de la solution. On a tout de suite vu son

potentiel », explique Serkan Tekdogan. Faute de disponibilité en Isère, ils ont choisi de s'implanter dans le Rhône : « Nous voulions absolument ce partenariat avec Uniso. »

Un premier chantier à Pollionnay : les bénéfices immédiats de l'ITE



Parmi leurs premiers projets, un chantier mené à Pollionnay (69) illustre parfaitement l'intérêt de la solution Uniso, notamment à l'approche de la saison de chauffe.

Le propriétaire, monsieur Marignier, retraité et issu du monde du bâtiment, connaissait bien les techniques d'isolation traditionnelles. C'est une publicité aperçue sur Facebook qui l'a amené à découvrir Uniso, puis à faire

appel à RFI. « C'est propre, rapide, avec une finition impeccable. J'aurais pu faire une isolation traditionnelle moi-même, mais je n'avais pas envie de me lancer dans de gros travaux. Là, tout est net, esthétique, et la pose va très vite. » Séduit par la finition, l'épaisseur réduite, les performances thermiques et la facilité de pose, il envisage déjà une deuxième phase de travaux lorsque son budget le permettra.

Ce chantier représente un exemple concret pour les habitants du secteur : une maison des années 80 mal isolée, une facture énergétique élevée... et une solution d'ITE capable d'apporter confort, sobriété énergétique et valorisation esthétique.

Une solution premium et écoresponsable, fabriquée en France

RFI a choisi de travailler avec Uniso pour la qualité technique et la durabilité des panneaux : durée de vie estimée à 50 ans, aucune fissure ni déformation, chantiers propres et rapides, finitions haut de gamme, performance thermique permettant jusqu'à 50 % d'économies d'énergie, conception écosourcée...

Un marché local encore peu exploité, mais un fort potentiel

Le trio le sait : l'ITE est encore méconnue dans le Rhône, où les isolants traditionnels dominent. « Il va falloir faire évoluer les habitudes. Mais les



performances, la durabilité et la finition du produit parlent d'elles-mêmes », insiste

Serkan. RFI mène déjà plusieurs actions : communication de proximité autour des premiers chantiers, prises de contact avec les prospects en attente, partenariats locaux en cours, préparation de leur première foire locale en 2025.

A propos de Rhône Façade Isolation (RFI)

Entreprise iséroise spécialisée dans les travaux de rénovation de la façade et d'isolation, Rhône Façade Isolation rejoint la franchise Uniso France en 2024 dans le département du Rhône avec la solution brevetée d'ITE.

A propos d'UNISO France

UNISO France est un réseau de franchisés spécialistes de l'isolation thermique par l'extérieur. Reposant sur les 35 ans d'expérience du groupe Myral et sur un secteur en pleine expansion, UNISO offre à ses adhérents l'opportunité de commercialiser un produit unique sur le marché de l'ITE et de participer activement aux enjeux de la rénovation énergétique en France