

## BILAN 2023

# Plus de 400 000 enchères placées en France pour Ritchie Bros.

Une année dynamique pour la vente de matériels d'occasion et « de belles perspectives pour 2024 »

St Aubin sur Gaillon, le 13 décembre 2023 – Alors que la dernière vente en ligne de l'année 2023 de Ritchie Bros. France s'est clôturée les 6 & 7 décembre derniers, l'entreprise tire un bilan positif de son activité avec plus de 400 000 enchères placées en France au cours de l'année. Cette dynamique dans le marché des équipements d'occasion dans le BTP, l'agricole et le transport laisse entrevoir « *un appétit croissant pour la vente de machines en 2024* », selon le directeur commercial de Ritchie Bros. France, Thierry Poyet.

### Les faits marquants de Ritchie Bros. France en 2023 :

- **+400 000** enchères placées ;
- **+11 300** machines vendues (vente aux enchères et place de marché en ligne) ;
- Près de **1 200** vendeurs ;
- Près de **3 300** acheteurs ;
- **+13 000** inscrits sur le site Ritchie Bros. ;
- **+219 000** articles en favori.

### Vente en ligne : une solution éprouvée

Depuis 17 ans, sur son site initial à St Aubin sur Gaillon (27), Ritchie Bros. facilite la vente de matériel d'occasion pour des milliers d'entreprises. En 2023, c'est près de 1200 entreprises qui ont fait confiance à Ritchie Bros. pour vendre leurs machines à travers le système digital bien rôdé des enchères programmées.

Avec plus de 11 300 machines vendues en France, lors de 5 ventes aux enchères ainsi que sur la place de marché en ligne Marketplace-E, l'entreprise note que **la catégorie d'équipement la plus vendue en 2023**, sur la base du produit de la vente aux enchères, est celle **des pelles hydrauliques**.

Allant de la pelle sur chenilles à la mini-pelle, cette catégorie phare de la construction mais aussi d'autres secteurs tel que l'agriculture, trouve son utilité dans bien des domaines comme l'excavation mais aussi tous types de travaux de terrassement.

En 2023, l'entreprise a vendu 1 061 pelles en France via ses différentes solutions de vente :

1. **+590** mini-pelles
2. **+320** pelles sur chenilles
3. **+140** pelles sur pneus

Le Top 3 des marques vendues, toutes catégories confondues, est : **CATERPILLAR, LIEBHERR et HYUNDAI.**

**Vendre avec Ritchie Bros. : comment cela fonctionne ?**

Vendre avec Ritchie Bros. est simple et efficace. Depuis 17 ans, l'entreprise facilite la vente de matériel d'occasion en offrant un service clé en main aux entreprises souhaitant vendre leurs équipements.

Le processus est fluide : après un premier contact, les équipes estiment le matériel à vendre et font une proposition au client vendeur. Une fois l'offre acceptée, il devra transporter ses machines sur le site de vente le plus proche pour une inspection détaillée, comprenant un rapport, des photos et vidéos pour une mise en ligne sur le site internet de Ritchie Bros.

Les équipements sont ensuite promus auprès d'un vaste réseau d'acheteurs internationaux. Des journées portes ouvertes sont également organisées pour permettre aux locaux de venir inspecter les machines. La vente se fait en ligne et se déroule en une journée. Les démarches administratives sont prises en charge par Ritchie Bros. y compris le paiement des clients vendeurs sous 21 jours ouvrés.

Outre les ventes aux enchères sans réserve très prisées, Ritchie Bros. propose d'autres moyens de vendre, notamment sur sa place de marché réservée en ligne Marketplace-E. Dans certains cas, Ritchie Bros. peut acheter l'équipement directement au client.

**Sites locaux : une stratégie gagnante**

Cette bonne dynamique des ventes s'explique notamment par le succès de la stratégie des sites locaux en France, qui était innovante au sein du groupe Ritchie Bros. Etant désormais présents au plus proche des clients sur 4 communes qui maillent le territoire : Saint-Aubin-sur-Gaillon (27), Avignon (84), Nivolas-Vermelle (38) et Bressols (82), Ritchie Bros. leur permet de facilement faire expertiser et exposer leurs machines d'occasion. **Une garantie de simplicité, de confiance et d'économies pour les vendeurs et une plus grande diversité de machines BTP, agricoles et transports pour les acheteurs.**

Et sur les 3 sites en région, les pelles ont également été à l'honneur cette année. En effet, c'est le matériel le plus vendu non seulement à l'échelle nationale mais également sur chacun des sites locaux : à Nivolas-Vermelle ce sont les pelles sur chenilles, à Avignon les pelles sur pneus, quant à Bressols, les mini-pelles. Cette divergence s'expliquant par le fait que la nature des chantiers, et donc des besoins matériels, varient d'une région à l'autre.

**Une forte demande à l'international**

L'une des principales raisons pour lesquelles les entreprises vendent avec Ritchie Bros. est sa capacité à attirer des enchérisseurs et des acheteurs du monde entier. Lors des ventes aux enchères organisées en France en 2023, près de la moitié des acheteurs venaient de l'étranger : principalement de toute l'Europe, mais également d'Amérique du Nord, du Moyen-Orient, d'Afrique et d'Asie.

**Top 5 des pays d'origine des acheteurs internationaux** : la Pologne, l'Espagne, le Portugal, la Roumanie et les Pays-Bas.

Focus sur les machines vendues à des acheteurs internationaux :



[Camion malaxeur Mercedes Benz Arocs 8x4 de 2019](#) vendu 152 500€ le 6 décembre 2023.  
Il a parcouru +1300 km pour débiter une seconde vie en Espagne.



[Grue tout terrain Terex DEMAG AC200-1 de 2009](#) vendue 355 000€ à un acheteur au Mexique le 26 septembre 2023.



[Bouteur sur Chenilles CAT D6XE LGP de 2019](#) vendu 187 500 € à un acheteur en Australie le 26 septembre 2023.



[Tombereau Articulé CAT 730C2 de 2016](#) vendu 150 000€ à un acheteur en Australie le 4 mai 2023.

**« De belles perspectives 2024 »**

Ce bilan 2023 est également l'occasion de se projeter sur 2024, année où, malgré les incertitudes, « *nous avons de belles perspectives* » explique Thierry Poyet, directeur commercial Ritchie Bros. France.

*« Grâce à notre présence au quotidien auprès de nos partenaires vendeurs et l'ensemble de nos ventes en Europe, nous représentons un très bon indicateur du marché. Et en cette fin d'année, nous avons déjà de nombreuses demandes pour vendre du matériel au premier trimestre 2024. En fournissant une visibilité internationale et en proposant des solutions clés en main, nous renforçons notre position en tant que choix privilégié pour les vendeurs d'équipements. »*



Le rendez-vous est fixé les **26 & 27 mars** pour la première vente Ritchie Bros. France 2024.

**A propos de Ritchie Bros. :**

Fondée en 1958 au Canada, Ritchie Bros. est une société internationale qui offre des solutions aux entrepreneurs et aux entreprises leur permettant de vendre et d'acheter des équipements d'occasion dans les secteurs de la construction, du transport, de l'agriculture, de l'énergie, de la sylviculture et de l'exploitation minière.

Au-delà des solutions d'aide à la vente, Ritchie Bros. propose un service de référencement d'équipement en ligne avec la plateforme Mascus, mais également des ventes négociées en privé avec Ritchie Bros. Private Treaty, le financement d'équipements avec Ritchie Bros. Financial Services et l'organisation du transport maritime de matériels avec Ritchie Bros. Logistics.

Installé en France depuis le milieu des années 90, la société est spécialiste de la vente aux enchères. Elle propose des ventes aux enchères programmées et sans prix de réserve, mais également une place de marché contrôlée, Marketplace-E, où un entrepreneur peut présenter son matériel avec un prix de réserve et selon de multiples options de calendrier. Depuis la crise sanitaire, Ritchie Bros. n'organise plus d'enchères physiques en Europe. L'entreprise se concentre sur la vente entièrement digitalisée. Pour plus d'informations sur Ritchie Bros., visitez le site web [rbauktion.fr](http://rbauktion.fr)

**CONTACT PRESSE**

LE CRIEUR PUBLIC – Mégane Klevezou

[megane.klevezou@lecrieurpublic.fr](mailto:megane.klevezou@lecrieurpublic.fr) – 06 32 61 78 96